**Percepções sobre as consultas feitas no banco de dados**

1. **Quantidade de concessionárias por UF**

**SELECT** uf, COUNT(\*) **AS** quantidade  
**FROM** concessionaria  
**GROUP** **BY** uf;

**O que mostrou:** Mostrou quantas concessionárias existem em cada estado (UF).

**Insight:** Permite identificar onde a empresa tem maior presença e planejar estratégias de expansão ou marketing regional.

1. **Quantidade de funcionários por cargo**

**SELECT** cargo, COUNT(\*) **AS** quantidade  
**FROM** funcionario  
**GROUP** **BY** cargo;

**O que mostrou:** Contagem de funcionários separados por cargo.

**Insight:** Ajuda a avaliar a distribuição de funções e identificar se há equilíbrio ou necessidade de reforço em algum cargo, como gerentes ou mecânicos.

1. **Média de valor da diária por categoria de veículo**

**SELECT** categoria, AVG(valorDiaria) **As** media  
**FROM** veiculo  
**GROUP** **BY** categoria;

**O que mostrou:** Média do valor de diária para cada categoria de veículo. **Insight:** Permite ajustar preços, analisar competitividade de cada categoria e auxiliar decisões de promoções ou ajustes tarifários.

1. **Quantidade de CPF e CNPJ por UF de clientes**

**SELECT** uf, COUNT(cpf) **AS** cpf, COUNT(cnpj) **AS** cnpj  
**FROM** cliente  
**GROUP** **BY** uf;

**O que mostrou:** Número de clientes individuais (CPF) e empresas (CNPJ) por estado.

**Insight:** Útil para campanhas de marketing segmentadas, entendendo a composição de clientes por região.

1. **Média de dias contratados**

**SELECT** AVG(DATEDIFF(dataRetorno, dataSaida)) **AS** 'média de dias contratados'  
**FROM** contrato;

**O que mostrou:** A média de duração dos contratos de aluguel. **Insight:** Ajuda a planejar disponibilidade de veículos, estimar receita e ajustar políticas de aluguel com base no tempo médio de uso.

1. **Média de dias de serviço por funcionário na oficina**

**SELECT** f.nome, AVG(DATEDIFF(o.saida, o.entrada)) **AS** 'média de dias trabalhando no carro'  
**FROM** oficina o  
**INNER** **JOIN** funcionario f **ON** o.id\_funcionario = f.id\_funcionario  
**GROUP** **BY** f.nome;

**O que mostrou:** Tempo médio que cada funcionário passou em serviços na oficina.

**Insight:** Permite avaliar eficiência da equipe, identificar gargalos e redistribuir tarefas quando necessário.

1. **Soma de pagamentos por mês**

**SELECT** YEAR(dataPagamento) **AS** ano, MONTH(dataPagamento) **AS** mes, SUM(valor) **AS** 'total em pagamentos'  
**FROM** pagamento  
**GROUP** **BY** YEAR(dataPagamento), MONTH(dataPagamento)  
**ORDER** **BY** ano, mes;

**O que mostrou:** Total de pagamentos recebidos por mês.

**Insight:** Permite monitorar fluxo de caixa, identificar meses com maior ou menor receita e planejar estratégias financeiras.

1. **Número de contratos realizados por funcionário**

**SELECT** f.nome **AS** nome,  
 COUNT(c.id\_contrato) **AS** 'nºcontratos feitos'  
**FROM** contrato c  
**INNER** **JOIN** funcionario f **ON** c.id\_funcionario = f.id\_funcionario  
**GROUP** **BY** f.nome;

**O que mostrou:** Quantidade de contratos que cada funcionário realizou.

**Insight:** Ajuda a avaliar desempenho da equipe de vendas/atendimento e identificar funcionários mais produtivos, auxiliando na gestão de metas e incentivos.

**Resumo Geral:** As consultas permitiram analisar presença regional, eficiência da equipe, comportamento de clientes, receita por período e performance de veículos e funcionários. Esses insights podem apoiar decisões estratégicas como expansão de filiais, reajuste de preços, redistribuição de tarefas, campanhas segmentadas de marketing e gestão financeira mais precisa.